FÜR IMMOBILIENUNTERNEHMEN MIT ONOFFICE

Worauf Sie bei individueller Software für onOffice achten sollten

Individuelle Software beauftragen Sie, bevor es sie gibt. Mit diesen sechs Fragen erfahren Sie vorab, wie ein Entwickler arbeitet. Setzen Sie einen Haken, wenn er den Punkt erfüllt.

- [ ] **1 Der Entwickler kennt die onOffice-Schnittstelle aus eigenen Projekten**

  Sonst bezahlen Sie seine Einarbeitung in die Schnittstelle. Was onOffice schon von sich aus kann, baut er womöglich ein zweites Mal.

  FRAGEN SIE **Welche Anwendungen haben Sie schon an onOffice angebunden?**

- [ ] **2 Ihr Team pflegt Daten weiter nur in onOffice**

  Entsteht ein Programm mit eigener Datenhaltung, pflegt Ihr Team Adressen und Objekte an zwei Stellen. Nach einigen Monaten weiß niemand mehr, **welcher Stand stimmt**.

  FRAGEN SIE **Pflegen wir unsere Daten weiter nur in onOffice oder zusätzlich in einem zweiten System?**

- [ ] **3 Am Anfang steht eine Analyse Ihrer Anforderungen**

  Sonst entsteht, was im Angebot stand. Ob es zu Ihrem Alltag passt, zeigt sich erst am Ende. Jede Änderung ist dann ein Nachtrag mit eigener Rechnung.

  FRAGEN SIE **Wie halten Sie unsere Anforderungen fest, bevor Sie mit der Entwicklung beginnen?**

- [ ] **4 Sie erfahren regelmäßig den Zwischenstand**

  Sonst hören Sie monatelang nichts und sehen das Ergebnis erst kurz vor der Abnahme. Eine Entwicklung kann **zwei bis sechs Monate** dauern, in denen sich auch Ihr Büro ändert.

  FRAGEN SIE **Wie halten Sie uns während der Entwicklung auf dem Laufenden?**

- [ ] **5 Vorhandene Systeme werden angebunden**

  Sonst trägt Ihr Team Daten weiter von Hand zwischen Newsletter-Werkzeug, Rechnungsprogramm und CRM hin und her. Die neue Software wird dann ein weiteres System, das für sich allein arbeitet.

  FRAGEN SIE **Welche unserer vorhandenen Systeme binden Sie an?**

- [ ] **6 Die Software lässt sich später erweitern**

  Kann später niemand mehr die Software anpassen, arbeitet Ihr Team um sie herum oder sie wird neu gebaut.

  FRAGEN SIE **Können Sie die Software später erweitern, wenn sich unser Bedarf ändert?**

Fehlt Ihrem Anbieter ein Haken?

Dann lohnt ein zweites Gespräch. InnoBrain ist offizieller onOffice Business Partner und entwickelt direkt gegen die onOffice-Schnittstelle. Seit Oktober ist mehr als die Hälfte unserer Serviceanfragen **innerhalb von drei Arbeitsstunden gelöst**.

Gespräch vereinbaren

inno-brain.de/checkliste/software